 **ЭкстраПолис**

www.extra-polis.ru

Лучший агентский сервис



Приветствуем Вас, как приветствуют самых родных и близких людей.

Мне очень приятно познакомить Вас с лучшим агентским сервисом, компанией «ЭкстраПолис».

Мы работаем на рынке с 2006 года и самым главным нашим активом являются люди - самоотверженные сотрудники и надёжные партнёры. Все те, кто своим отношением к делу ежедневно помогает компании идти намеченным курсом, строить далеко идущие планы и занимать ведущую позицию в сфере страхования.

Сегодня «ЭкстраПолис» ,безусловно, лидеры на рынке страховых услуг.

Нам доверяют более 30 страховых компаний и 950 страховых агентов.

Мы добились отличных результатов, но стоять на месте не собираемся.

Компания планирует расширяться и увеличить штат агентов по страхованию, партнёров, франшизных отделений.

А теперь, позвольте, я расскажу Вам о нас подробнее.



Генеральный директор «ЭкстраПолис»

- **Галиева Диляра Ильдусовна**

Успешно закончила Казанский финансово-экономический институт. Свою профессиональную деятельность в страховании начала в 2007 г. в брокерской организации. Прошла путь от обычного оформителя страховых договоров до руководителя организации. Всегда ставила перед собой амбициозные цели и не боялась трудных задач. Диляра Ильдусовна не однократно получала благодарности и высокую профессиональную оценку от ведущих страховых компаний Республики Татарстан.

В 2016 году пришла на должность Генерального директора компании «ЭкстраПолис». Под ее руководством компания развернула агентскую сеть по всей республике и значительно увеличила численность агентского корпуса. Главным ориентиром компании стали интересы наших партнеров, агентов и, именно поэтому, Компания стала лидером по Приволжскому федеральному округу. Этот статус ежегодно подтверждается высокими сборами и ростом доходов наших агентов. Имеет множество наградных документов, приглашения на все крупные мероприятия в страховом бизнесе. Сборы компании приближены к 1 млрд. рублей. В ближайших планах выход на новые регионы, развитие и улучшение агентского сервиса. Весь коллектив «ЭкстраПолис» под руководством Диляры Ильдусовны активно работает, развивая культуру страхования России.



Руководитель блока управления и развития розничных продаж

Ермолаева Елена Юрьевна

Более 12 лет в сфере страхования. Имеет разносторонний опыт в развитии продаж. Прошла путь в СК Росгосстрах от страхового агента до Директора по развитию агентской сети. Вошла в состав лидеров конкурса «Клуб Лучших». В 2018 году занимала должность начальника отдела ДМС в компании «АкБарсМед». В 2019 году назначена заместителем директора филиала Казанского филиала САО «ВСК». В 2022 году прошла тренинг Календжяна Сергея (ВШКУ РАНХиГС) «Управление в период изменений». Получила два высших образования: Казанская государственная Академия ветеринарной медицины и Институт управления, Экономики и Финансов (КФУ), входит в кадровый резерв управленческих кадров президента РФ В. В. Путина.

С июля 2022 года присоединилась к команде «Экстраполис» руководителем по каско и иным видам. В 2023 году получила диплом ДПО ВШКУ РАНХиГС, кафедра «Финансы и банковское дело». В 2024 году назначена руководителем блока управления и развития розничных продаж В 2024 получила диплом ДПО ФГБНУ «Аналитический центр» по специальности «Психология». На данный момент занимается масштабированием продаж. Главная задача на ближайший год-увеличение агентской сети, открытие новых отделений в городах Татарстана, развитие партнёрской сети в России, рост штата сотрудников.



Руководитель отдела Добровольных Видов Страхования

Попова Ольга Николаевна

Успешно закончили Казанский Технический Университет им. А.Н. Туполева. Более 10 лет работала в банковской сфере. Отработала в таких банках как Русфинансбанк, КредитЕвропа Банк, Россельхозбанк, ВТБ. Три года проработала в Ак барс Страховании в отделе прямых партнерских продаж на позиции начальника отдела. Успешно поднимала продажи на уровень 100+, пока судьба не свела с одним их крупных партнеров ООО ЭкстраПолис. С 2024 года работает руководителем ДВС.



Руководитель отдела Осаго

Гайнутдинова Миляуша Ильдусовна

В 2001 году закончила Казанский кооперативный институт (филиал) АНО ВПО ЦРФ «Российский университет кооперации» факультет экономики. В сферу страхования пришла 2007 году в группу компаний «БРОКЕРС». Была принята оформителем по всем видам страхования в отдел продаж. Имеет огромный опыт в страховании. Знает все виды страхования, нюансы оформления. Стояла у самых истоков открытия и развития самой крупной агентской сети РТ «ЭкстраПолис». В «ЭкстраПолис» прошла путь от менеджера агентской группы до руководителя отдела продаж. Работала в таких страховых компаниях как Росгосстрах, Совкомбанкстрахование жизни. Неоднократно получала высокую оценку за лучшую работу, награждения за профессионализм. С 2024 года продолжила работу в «ЭкстраПолис» руководителем отдела продаж ОСАГО.





Успех – это результат каждого в отдельности и всей команды, в целом. Нежные снаружи, со стальным стержнем внутри.



Почему агенты выбирают нас?

ТЕХНОЛОГИИ

Доступ к закрытой платформе «Экстра касса». Мультирасчёт - максимальная проходимость и комиссия на региональных агентских договорах. Расчёты за 9 секунд с точностью 89% по 7 самым востребованным СК.

КОМФОРТ

3 офиса с удобным режимом работы. Фискализация чеков и автоматическая отправка клиентам. Курьерская доставка оформленных полисов. Служба "Ассистанс" для помощи вашим клиентам.

БЕЗОПАСНОСТЬ

За первое полугодие из 60 000 полисов, оформленных агентами ЭП, было всего лишь 37 пересечений с другими каналами. Мы вернули агентам комиссии за каждое пересечение в полном объёме.

ПОДДЕРЖКА

Команда профессиональных МАГов поможет Вам при взаимодействии с СК и в проведении расчётов. Кураторы-страховщики, обладающие многолетним опытом работы, ответят на все сложные вопросы.

Комиссионное ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

ДОХОД ВЫШЕ РЫНКА

в среднем, в 2021 году наш агент зарабатывал ежемесячно на 15 800 рублей больше, чем агент в страховой компании.

ЕЖЕДНЕВНОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

после заключения договора с клиентом вы передаёте нам сумму страховки уже за вычетом вашего дохода.

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ КВ

предоставим свою клиентскую базу, не претендуя на КВ и пролонгацию.

КОРПОРАТИВНАЯ ЖИЗНЬ КОМПАНИИ

ТРЕНИНГИ

Ежеквартальные онлайн/офлайн мероприятия для развития профессиональных навыков

КОРПОРАТИВЫ

Празднование важных дат и событий

НАГРАЖДЕНИЯ

Ежемесячные конкурсы с мотивационными и корпоративными призами

СОБРАНИЯ

Обновление знаний и разбор новых продуктов



Как застраховать «нестрахуемое»?

У нас появились беспрецедентные возможности ОФОРМЛЕНИЯ НЕСЕГМЕНТА

Теперь в страховании ОСАГО физлиц у нас больше нет преград – такси, мотоциклы, кат. С и D, спецтехника - теперь **застраховать можно всё**, и срок исполнения заявок довольно короткий: от 15 минут до 1 часа.

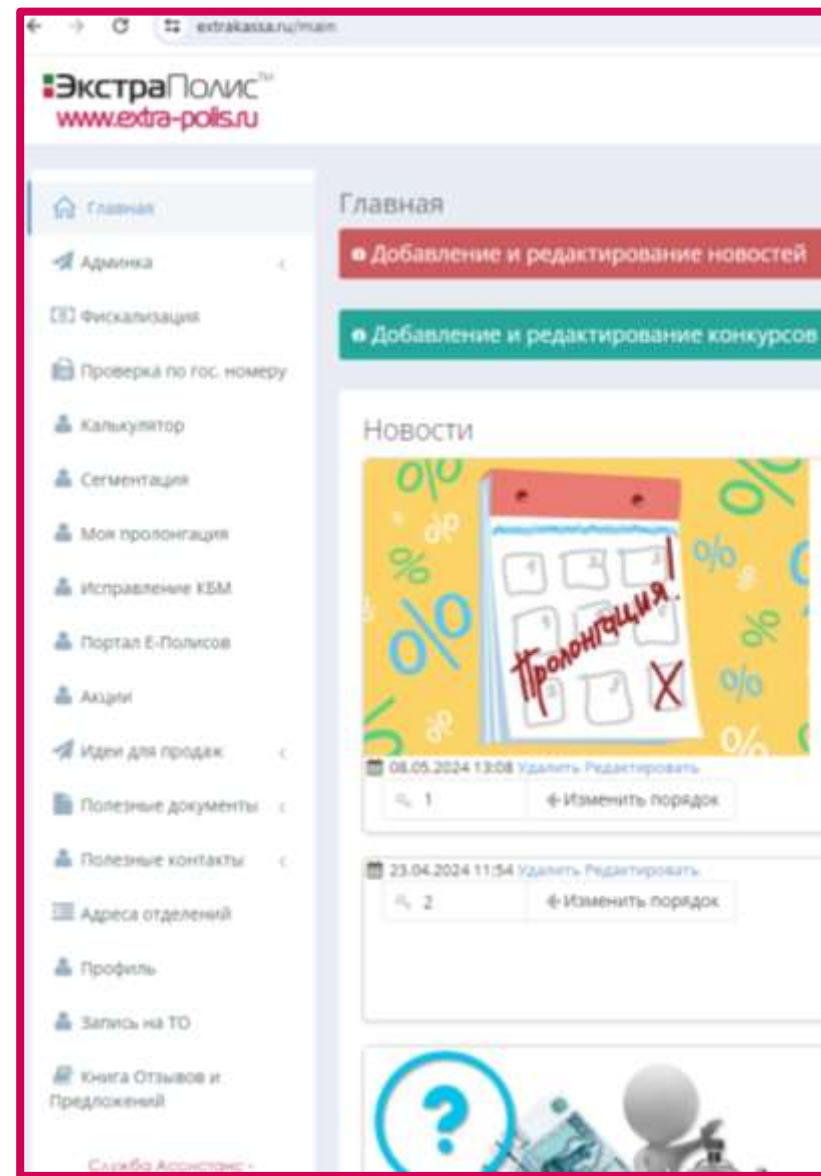
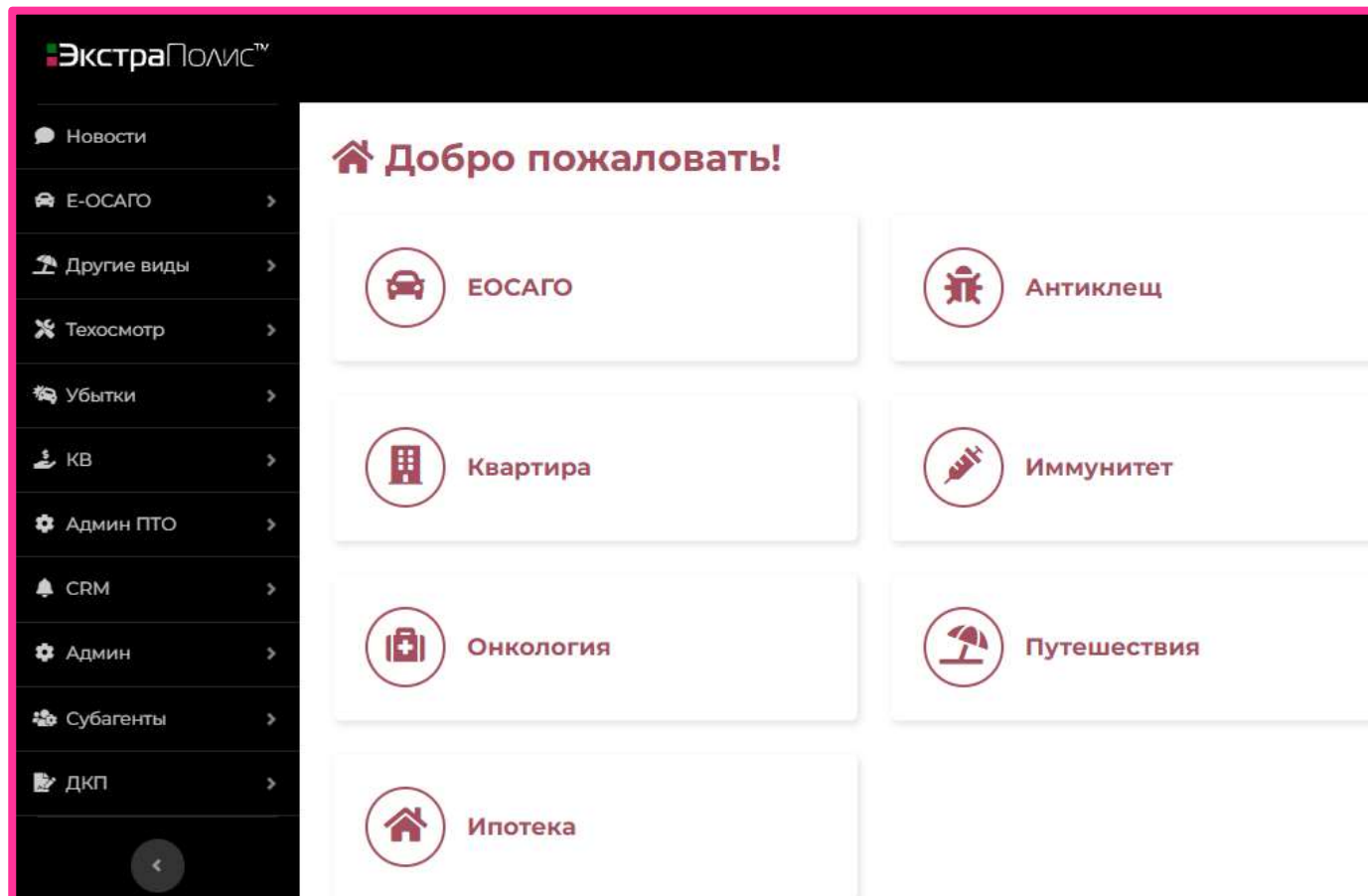
Страховой советник Брокерс оказывает комплексную поддержку клиентов при наступлении страхового события

- Консультации и прием документов по убыткам — **8 800 250 16 05**
- ремонт ТС на СТОА с широкой сетью покрытия по городам
- юридическое сопровождение и консультации



Наши сервисы поддержки продаж

Мультирасчёт ЭкстраКасса



Блок продаж Осаго

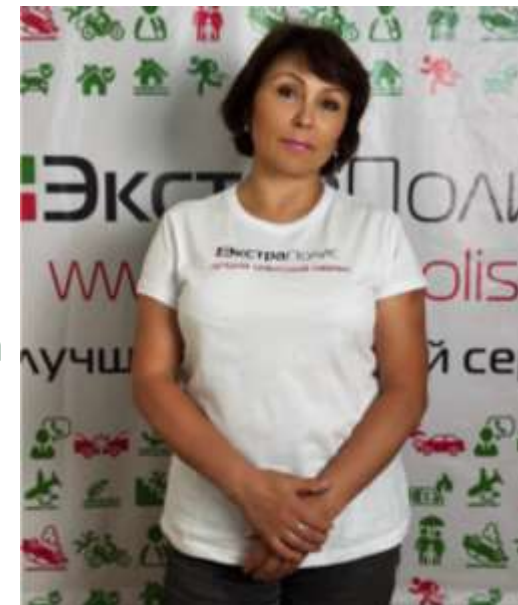
Оформители Осаго



- Осянина Елена
- Гайзатуллина Лилия



Микаилова Аида
Онищенко Талига
Талипова Альмира
Мурзова Светлана



Блок добровольных видов страхования



- Валиева Алсу
- Низамутдинова Алина
- Гарифуллина Миляуша
- Кочнева Ольга
- Иванова Ольга
- Шайхутдинова Азалия
- Ишмухаметова Айдария





Узнайте как повысить Ваш доход за счет максимальных рыночных комиссий.

Если у вашего клиента есть предложение с низкой ценой, а Вы не знаете, как его перебить, то мы сможем найти вариант выгоднее.

Являясь крупнейшим страховым агентством и выстраивая индивидуальные условия сотрудничества со страховыми компаниями, мы имеем уникальную возможность применить понижающий коэффициент на тариф и дать максимальное комиссионное вознаграждение на рынке. Это позволяет нашим агентам оформлять ипотечный полис на сверхконкурентных тарифах и не давать клиенту ненужных скидок, увеличивая свою комиссию. Мы помогаем агенту удержать клиента.



У каждого агента в своем окружении точно есть связи и выход на руководителей предприятий или собственников бизнеса. Мы сформируем предложение и согласуем конкурентные тарифы.

Для юридических лиц:

- страхование залогового имущества (зданий, офисов, товаров и другое);
- добровольное страхование имущества;
- страхование опасных объектов;
- страхование ответственности: перед подрядчиками, грузо- пассажироперевозчиков;
- тендерное сопровождение;
- парки ТС (ОСАГО, КАСКО); ДМС



Рассчитаем и оформим полис КАСКО во всех страховых компаниях на выгодных условиях для клиента, используя всевозможные программы страховых компаний. Возможные варианты: -Полное КАСКО

- КАСКО с франшизой
- КАСКО 50/50 -КАСКО для банка
- Мини КАСКО
- Усеченное КАСКО
- КАСКО на остаток кредита

Согласуем полис КАСКО под бюджет клиента. Подберем варианты с возможностью рассрочки до 3-х платежей и с риском – продленная гарантия.



Подберем, согласуем и оформим полис ипотечного страхования любых комбинаций с самым высоким КВ. Комиссия по ипотечному страхованию зависит от банка и условий страховой компании. В случае необходимости дополнительных согласований, оперативно отправим необходимую информацию андеррайтеру страховой компании для получения положительного и выгодного решения. Полис ипотечного страхования оформим сами. Перед переводом полиса в действующий, присылаем черновик на проверку. Выплата КВ агенту осуществляется моментально.

Каждый агент для нас это ценный партнёр



Вы заключили с нами соглашение о работе или планируете сотрудничать с нами, но Вам необходима консультация и ответы на вопросы? Смело обращайтесь.

Мы создали Чат Бот поддержки

https://t.me/extrapolis_bot

Оставьте здесь ваше обращение. Оно точно не останется незамеченным. Мы обязательно свяжемся с Вами и вместе решим тревожащую Вас ситуацию или реализуем вместе предложенное улучшение. Смело пишите свои мысли, мы дорожим каждым агентом и каждое мнение важно для нас.